

#JutroTo

# GWARANCJE NA PLUS

warta.

## INFORMACJE OGÓLNE



Gwarancja ubezpieczeniowa jest jedną z form zabezpieczenia wymaganego przez Beneficjentów, Inwestorów (publicznych i prywatnych) w procedurze przetargowej oraz przy realizacji kontraktów. TUIR „WARTA” S.A. oferuje Agentom możliwość sprzedaży gwarancji ubezpieczeniowych przez system WARTA XXI (uzyskanie pełnomocnictwa jest możliwe po odbyciu szkolenia).

## KTO MOŻE BYĆ WNIOSKODAWCĄ GWARANCJI (GRUPA DOCELOWA):



- podmioty prowadzące działalność gospodarczą na terenie RP zobligowane do złożenia zabezpieczenia na rzecz swoich kontrahentów (inwestorów, generalnych wykonawców),
- podmioty działające na rynku minimum dwa pełne lata kalendarzowe,
- podmioty o dobrej kondycji finansowej.

## MOŻLIWOŚCI WSPÓŁPRACY Z WNIOSKODAWCĄ:



UMOWA O LIMIT:	PROCEDURA UPROSZCZONA – tylko WARTA XXI
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ dla klientów często korzystających z gwarancji,</li> <li>▪ jedna umowa, stałe stawki, zabezpieczenie zwykle składane jeden raz,</li> <li>▪ odnawialny limit,</li> <li>▪ brak opłat za zawarcie umowy o limit,</li> <li>▪ ograniczona do minimum procedura udzielania pojedynczych gwarancji.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ dla klientów bez umowy o limit,</li> <li>▪ minimalny okres działalności na rynku uzależniony od rodzaju gwarancji,</li> <li>▪ bez badania sytuacji ekonomiczno-finansowej,</li> <li>▪ decyzja na podstawie wypełnionego wniosku przez klienta,</li> <li>▪ standardowy wzór gwarancji.</li> </ul>

## NIEZBĘDNE DOKUMENTY PRZY UMOWIE O LIMIT:



- dokumenty finansowe za dwa ostatnie lata działalności, zaświadczenia z ZUS, US i opinie bankowe (nie starsze niż trzy miesiące), wypełnione wnioski Warty

## RODZAJE GWARANCJI WYSTAWIANYCH PRZEZ AGENTÓW W WARTA XXI:



W RAMACH UMOWY O LIMIT:	PROCEDURA UPROSZCZONA:
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ gwarancje przetargowe,</li> <li>▪ gwarancje należytego wykonania kontraktu,</li> <li>▪ gwarancje właściwego usunięcia wad,</li> <li>▪ gwarancje należytego wykonania i właściwego usunięcia wad (gwarancja łączona).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ gwarancje przetargowe – min. 2 lata na rynku,</li> <li>▪ gwarancje należytego wykonania kontraktu – min. 5 lat na rynku,</li> <li>▪ gwarancje należytego wykonania i właściwego usunięcia wad (gwarancja łączona) – min. 5 lat na rynku.</li> </ul>
Zmiany powyżej kompetencji Agenta wymagają akceptacji Pracownika DUK	

## MAKSYMALNE TERMINY GWARANCJI WYSTAWIANYCH W WARTA XXI:



W RAMACH UMOWY O LIMIT:	PROCEDURA UPROSZCZONA:
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 4 miesiące – gwarancje przetargowe,</li> <li>▪ 3 lata + 30 dni – gwarancje należytego wykonania,</li> <li>▪ 5 lat + 15 dni – gwarancje właściwego usunięcia wad,</li> <li>▪ 8 lat + 45 dni – gwarancje należytego wykonania i właściwego usunięcia wad (gwarancja łączona).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 4 miesiące – gwarancje przetargowe,</li> <li>▪ 2 lata – gwarancje należytego wykonania,</li> <li>▪ 7 lat + 45 dni – gwarancje należytego wykonania i właściwego usunięcia wad (gwarancja łączona).</li> </ul>
Zmiany powyżej kompetencji Agenta wymagają akceptacji Pracownika DUK	

## MAKSYMALNA WYSOKOŚĆ SUMY GWARANCYJNEJ W WARTA XXI:



- w ramach umowy o limit: 300 000 PLN,
- w procedurze uproszczonej: gwarancja przetargowa – 100.000 PLN, gwarancja należytego wykonania oraz gwarancja należytego wykonania i właściwego usunięcia wad (łącznie) – 50 000 PLN.

**NOWOŚĆ**

## KORZYŚCI DLA KLIENTA:



- **przewaga konkurencyjna** – możliwość wystartowania w kilku przetargach w jednym czasie i zdobycia większej liczby zleceń,
- **zwiększenie płynności finansowej** – unikanie angażowania własnych środków finansowych w celu złożenia zabezpieczeń,
- **obniżenie kosztów** – koszt gwarancji niższy od kosztu zablokowania środków,
- **wiarygodność** – potwierdzenie dobrej kondycji finansowej Wnioskodawcy,
- **czas** – możliwość szybkiego uzyskania zabezpieczenia, w tym bez zaświadczeń, weksli i dokumentów,
- **wygoda** – po zawarciu umowy o limit i złożeniu zabezpieczeń możliwość szybkiego uzyskania gwarancji,
- **optymalizacja dostępnego finansowania w bankach** – rezygnacja z gwarancji bankowych może zwiększyć dostępne limity kredytowe,
- **bezpieczeństwo** – brak niezasadnego przetrzymywania zabezpieczenia lub jego utraty w razie upadłości czy problemów finansowych kontrahenta.

## GDZIE SZUKAĆ POTENCJAŁU SPRZEDAŻOWEGO:



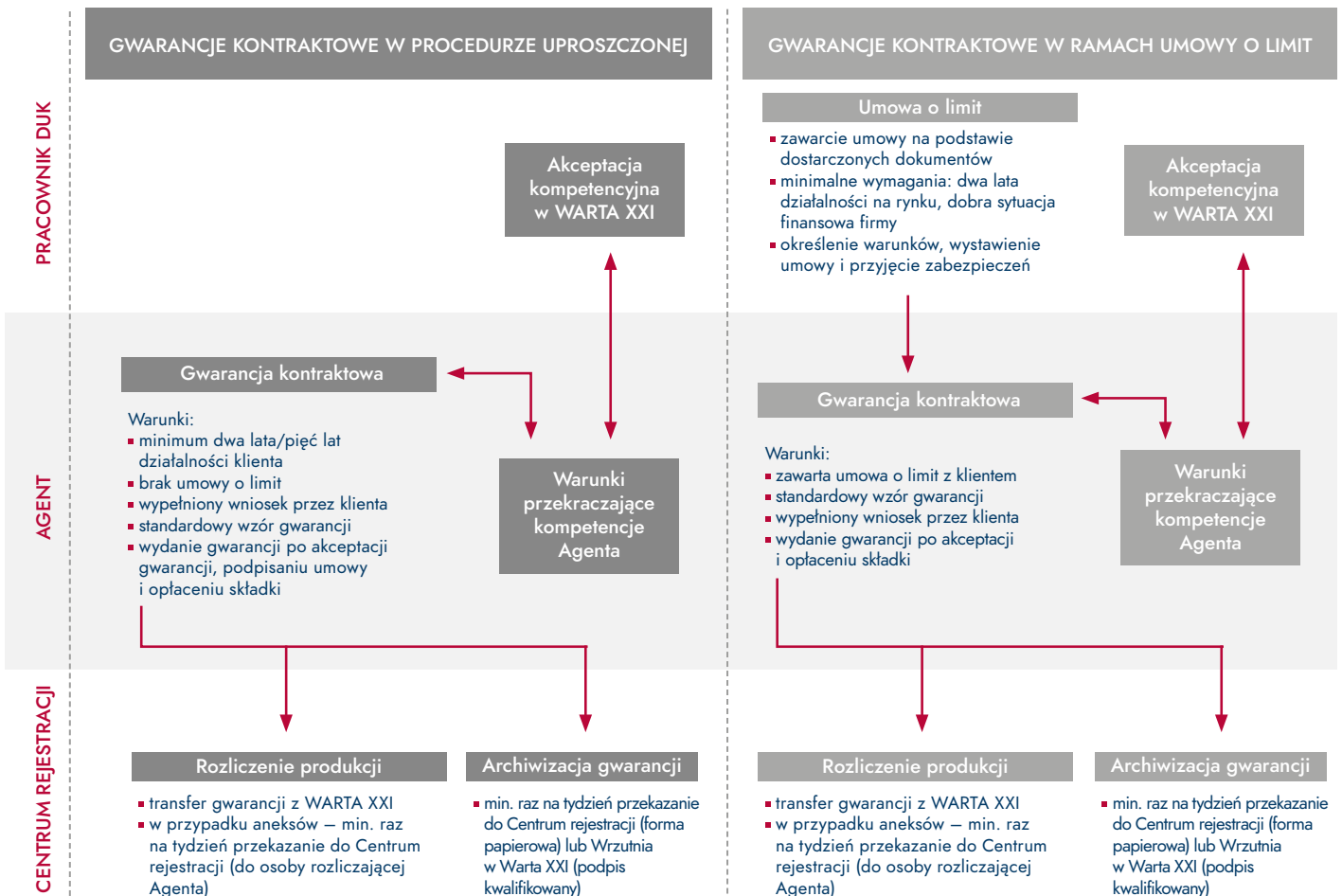
- firmy z sektora MiŚ posiadające ubezpieczenie Ekstrabiznes,
- firmy posiadające ubezpieczenia z segmentu korporacyjnego.

## DLACZEGO Z WARTĄ:



- wieloletnie doświadczenie w oferowaniu ubezpieczeń finansowych,
- atrakcyjna prowizja,
- możliwość samodzielnego wystawiania gwarancji przez Agentów,
- składka płatna przed wydaniem gwarancji, prowizja naliczana po rejestracji gwarancji,
- szybka i rzetelna obsługa przy wsparciu Pracowników DUK,
- wysoka wiarygodność (rating Standard & Poor's: A+).

## SCHEMAT WYSTAWIANIA GWARANCJI WARTA XXI



W razie pytań prosimy o kontakt z Pracownikiem DUK zajmującym się gwarancjami.